

O novo Dropbox Partner Program: Mais daquilo que é importante para você.










Os novos benefícios para parceiros incluem:

- ▶ Integração de novos produtos inovadores como o Dropbox Spaces e a solução de assinatura eletrônica do HelloSign
- ▶ Aumento do número de licenças de uso interno gratuitas do Dropbox e do HelloSign
- ▶ Acesso 24 horas por dia, 7 dias por semana a certificações atualizadas técnicas e de vendas
- ▶ Estatísticas, ferramentas e relatórios de vendas aprimorados orientados por dados
- ▶ Melhorias no registro de transação, incluindo proteção de transação e descontos
- ▶ Maior acesso a arquitetos de soluções (SAs) para fornecer integrações personalizadas e processos de sistemas
- ▶ Acesso ao Gerente de Conta de Parceiro (PAM) para planejamento e atendimento conjunto de contas
- ▶ E mais...

Visão geral dos benefícios de nível

Benefícios do Dropbox Partner Program	 Registered	 Select	 Elite
FINANCEIRO			
Qualificado para fundos de desenvolvimento em marketing	 Acesso com aprovação	 Acesso prioritário	 Acesso prioritário
Desconto para transações registradas			
Licenças de uso interno do Dropbox Business	 Até 5 licenças	 Até 50 licenças	 Até 75 licenças
Licenças de uso interno do HelloSign Business	 Até 5 licenças	 Até 5 licenças	 Até 5 licenças
Proteção de transação para transações registradas			
VENDAS			
Atendimento de vendas – Gerente de conta de parceiro	Acesso	 Atribuído	 Atribuído
Planejamento de conta conjunta			
Recursos e ferramentas de vendas			
MARKETING			
Atendimento de marketing			
Recursos e ferramentas de marketing			
TECNOLOGIA			
Ferramentas de vendas e estatísticas orientadas por dados			
TREINAMENTO			
Certificações técnicas e de vendas			
ATENDIMENTO TÉCNICO			
Orientação técnica – Arquiteto de soluções	Material de autoatendimento	Acesso ao atendimento do arquiteto de soluções	Acesso ao atendimento do arquiteto de soluções
GERAL			
Acesso ao Partner Portal			
Conselho consultivo de parceiros		 Por convite	 Por convite
Patrocínio executivo	N/D	N/D	

Requisitos do Dropbox Partner Program

Benefícios do Dropbox Partner Program	 Registered	 Select	 Elite
GERAL			
Contrato de revendedor aceito	✓	✓	✓
Fornecer atendimento de Nível 1	✓	✓	✓
Plano de negócios conjunto e revisão anuais	Recomendado	✓	✓
FINANCEIRO			
Número mínimo de licenças sob gerenciamento	N/D	400	1000
Número mínimo de equipes sob gerenciamento	N/D	10	20
MARKETING			
Compromisso de marketing	N/D	 Contato de marketing do parceiro designado 1 atividade de marketing	 Contato de marketing do parceiro designado 2 atividades de marketing
TREINAMENTO			
Pessoal certificado	1 ou mais funcionário certificado em Dropbox Certified Seller (DCS) Treinamento ou 1 ou mais funcionário certificado em HelloSign Certified Professional (HCP)	 2 funcionários certificados — Mínimo de 1 treinamento de Dropbox Certified Administrator (DCA) — 1 treinamento do Dropbox Certified Seller (DCS)	 4 funcionários certificados — Mínimo de 2 treinamentos do Dropbox Certified Administrator (DCA) — 2 treinamentos do Dropbox Certified Seller (DCS)
		 Recomendado 2 funcionários com treinamento do Certified HelloSign Certified Professional (HCP)	 Recomendado 4 funcionários com treinamento do Certified HelloSign Certified Professional (HCP)

Ainda não é parceiro?

Registre-se agora

ou

Você é um parceiro existente?

Vá para o Portal do Parceiro