

Das neue Dropbox-Partnerprogramm: **Weitere interessante Angebote für Sie**

Das sind die neuen Partnervorteile:

- ▶ Integration innovativer neuer Produkte wie Dropbox Spaces und der HelloSign-Lösung für elektronische Signaturen
- ▶ Mehr kostenlose Dropbox- und HelloSign-Lizenzen zur internen Nutzung
- ▶ Dauerhafter Zugriff auf aktuelle vertriebliche und technische Zertifizierungen
- ▶ Verbesserte datengesteuerte Vertriebsanalysen, Tools und Berichte
- ▶ Verbesserungen bei der Angebotsregistrierung, wie zum Beispiel Angebotsschutz und Rabatte
- ▶ Erweiterter Zugriff auf Lösungsarchitekten (LA) für maßgeschneiderte Integrationen und Systemprozesse
- ▶ Zugriff auf Partner Account Manager (PAM) für die Planung und den Support gemeinsamer Konten
- ▶ Und noch vieles mehr ...

Die Vorteile im Überblick

Vorteile unseres Partnerprogramms	Registered 	Select 	Elite 
FINANZEN			
Anspruch auf Marketing-Entwicklungsressourcen	 Zugriff mit Genehmigung	 Prioritätszugriff	 Prioritätszugriff
Rabatt für registrierte Angebote			
Dropbox Business-Lizenzen zur internen Nutzung	 Bis zu 5 Lizenzen	 Bis zu 50 Lizenzen	 Bis zu 75 Lizenzen
HelloSign Business-Lizenzen zur internen Nutzung	 Bis zu 5 Lizenzen	 Bis zu 5 Lizenzen	 Bis zu 5 Lizenzen
Angebotsschutz für registrierte Angebote			
VERTRIEB			
Vertriebssupport – Partner Account Manager	Zugriff	 Zugewiesen	 Zugewiesen
Planung für gemeinsame Konten			
Tools und Ressourcen für den Vertrieb			
MARKETING			
Marketingsupport			
Tools und Ressourcen fürs Marketing			
TECHNOLOGIE			
Datengesteuerte Vertriebs- und Analysetools			
SCHULUNG			
Vertriebliche und technische Zertifizierungen			
TECHNISCHER SUPPORT			
Technische Unterstützung – Lösungsarchitekt	Material zur Selbsthilfe	Support durch Lösungsarchitekten	Support durch Lösungsarchitekten
ALLGEMEIN			
Zugriff auf das Partnerportal			
Partner Advisory Council (PAC)		 Mit Einladung	 Mit Einladung
Executive Sponsorship	Nicht zutreffend	Nicht zutreffend	

Anforderungen des Dropbox Partnerprogramms

Vorteile unseres Partnerprogramms	 Registered	 Select	 Elite
ALLGEMEIN			
Akzeptierte Reseller-Vereinbarung	✓	✓	✓
Bereitstellung von Support der Ebene 1	✓	✓	✓
Gemeinsames Business-Jahresabo und -review	Empfohlen	✓	✓
FINANZEN			
Mindestanzahl der verwalteten Lizenzen	Nicht zutreffend	400	1.000
Mindestanzahl der verwalteten Teams	Nicht zutreffend	10	20
MARKETING			
Verpflichtende Marketingaktivitäten	Nicht zutreffend	 Zugewiesener Partnermarketingkontakt 1 Marketingaktivität	 Zugewiesener Partnermarketingkontakt 2 Marketingaktivitäten
SCHULUNG			
Qualifizierte Mitarbeiter	Mehr als 1 Mitarbeiter qualifiziert als Dropbox Certified Seller (DCS)-Schulung oder Mehr als 1 Mitarbeiter qualifiziert als HelloSign Certified Professional (HCP)-Schulung	 2 Mitarbeiter qualifiziert Mindestens 1 Dropbox Certified Administrator (DCA)-Schulung 1 Dropbox Certified Seller (DCS)-Schulungen für zertifizierte Dropbox-Verkäufer	 4 Mitarbeiter qualifiziert Mindestens 2 Dropbox Certified Administrator (DCA)-Schulungen 2 Dropbox Certified Seller (DCS)-Schulungen für zertifizierte Dropbox-Verkäufer
		 Empfohlen 2 Mitarbeiter durch HelloSign Certified Professional(HCP)-Schulung für zertifizierte HelloSign-Experten qualifiziert	 Empfohlen 4 Mitarbeiter durch HelloSign Certified Professional(HCP)-Schulung für zertifizierte HelloSign-Experten qualifiziert

Sind Sie noch kein Partner?

Jetzt anmelden

oder

Sind Sie schon Partner?

Zum Partnerportal