

Programma per i partner di Dropbox

# Molto più di ciò di cui hai bisogno.

## I nuovi vantaggi per i partner includono:

- ▶ Integrazione di prodotti innovativi quali Dropbox Spaces e la soluzione per la firma elettronica HelloSign
- ▶ Più licenze gratuite Dropbox ed HelloSign per uso interno
- ▶ Accesso 24/7 a certificazioni tecniche e commerciali
- ▶ Informazioni relative alle vendite basate sui dati, strumenti e rapporti migliorati
- ▶ Migliorie nella registrazione delle offerte inclusi protezione delle offerte e rimborsi
- ▶ Accesso ottimizzato a Solution Architects (SAs) per fornire integrazioni su misura e processi di sistema personalizzati
- ▶ Accesso al Partner Account Manager (PAM) per la pianificazione e il supporto congiunto degli account
- ▶ E molto altro...

# I vari livelli dei vantaggi che potrai sfruttare

Vantaggi del Programma per i partner di Dropbox	 Registered	 Select	 Elite
<b>SETTORE FINANZIARIO</b>			
Idoneità ai fondi di sviluppo marketing	 Accesso con approvazione	 Accesso prioritario	 Accesso prioritario
Rimborso per le offerte registrate			
Licenze per uso interno di Dropbox Business	 Fino a 5 licenze	 Fino a 50 licenze	 Fino a 75 licenze
Licenze per uso interno di HelloSign Business	 Fino a 5 licenze	 Fino a 5 licenze	 Fino a 5 licenze
Protezione delle offerte per le offerte registrate			
<b>VENDITE</b>			
Supporto per le vendite: Partner Account Manager	Accesso	 Assegnato	 Assegnato
Pianificazione congiunta dell'account			
Risorse e strumenti di vendita			
<b>MARKETING</b>			
Supporto marketing			
Risorse e strumenti di marketing			
<b>TECNOLOGIA</b>			
Strumenti di vendita e statistica basati sui dati			
<b>FORMAZIONE</b>			
Certificazioni tecniche e commerciali			
<b>SUPPORTO TECNICO</b>			
Guida tecnica: Solutions Architect (SA)	Materiali self-service	Accesso al supporto Solutions Architect	Accesso al supporto Solutions Architect
<b>GENERALE</b>			
Accesso al Portale per i partner			
Consigli consultivi dei partner		 Su invito	 Su invito
Sponsorizzazione esecutiva	N.A.	N.A.	

# Requisiti del Programma per i partner di Dropbox

Vantaggi del Programma per i partner di Dropbox	Registered	Select	Elite
<b>GENERALE</b>			
Contratto del rivenditore approvato	✓	✓	✓
Supporto di Livello 1	✓	✓	✓
Business plan congiunto annuale e analisi	Consigliato	✓	✓
<b>SETTORE FINANZIARIO</b>			
Numero minimo di licenze in gestione	N.A.	400	1000
Numero minimo di team in gestione	N.A.	10	20
<b>MARKETING</b>			
Impegno nel marketing	N.A.	✓ Contatto per il marketing dedicato al partner <b>1 attività di marketing</b>	✓ Contatto per il marketing dedicato al partner <b>2 attività di marketing</b>
<b>FORMAZIONE</b>			
Personale certificato	1+ dipendente certificato sulla formazione Dropbox Certified Seller (DCS) o 1+ dipendente certificato sulla formazione HelloSign Certified Professional (HCP)	✓ 2 dipendenti certificati — Almeno 1 deve aver superato la formazione Dropbox Certified Administrator (DCA) — 1 deve aver superato la formazione Dropbox Certified Seller (DCS)	✓ 4 dipendenti certificati — Almeno 2 devono aver superato la formazione Dropbox Certified Administrator (DCA) — 2 devono aver superato la formazione Dropbox Certified Seller (DCS)
		🚩 <b>Consigliato</b> 2 dipendenti certificati attraverso la formazione HelloSign Certified Professional (HCP)	🚩 <b>Consigliato</b> 4 dipendenti certificati attraverso la formazione HelloSign Certified Professional (HCP)

Non sei ancora un nostro partner?

[Registrati ora](#)



Sei già nostro partner?

[Vai al Portale per i partner](#)