

Dropbox-Vertriebspartner

Die preisgekrönte, intuitive Lösung für elektronische Signaturen



Im Folgenden erfahren Sie, warum Unternehmen von bisherigen Anbietern von Lösungen für elektronische Signaturen zu HelloSign wechseln.

Einfache Bedienung

Ziel von HelloSign ist es, das intuitivste und nutzerfreundlichste Produkt für elektronische Signaturen zu schaffen, ohne dabei die Funktionalität zu beeinträchtigen.

- Einfache Einführung, Verwendung, Schulung, Verwaltung, Wartung und Konfiguration
- Die intuitive Nutzererfahrung von HelloSign hilft bei der schnellen und einfachen Implementierung
- HelloSign übertrifft alle älteren Anbieter von Lösungen für elektronische Signaturen sowohl in der Kategorie „Nutzerfreundlichkeit“ als auch in der Kategorie „Verwaltungsfreundlichkeit“ – G2 Crowd*
- Dank des ansprechenden Designs können Unterzeichner Dokumente von jedem Gerätetyp aus problemlos einsehen
- Kunden bewerteten HelloSign als am schnellsten und einfachsten zu implementieren und als Klassenbeste Lösung für Nutzerfreundlichkeit – G2 Crowd*

● Anbieter älterer Lösungen für elektronische Signaturen

- Viel Schnickschnack, der mehr Verwirrung stiftet als Mehrwert bringt (wird auch als „Bloatware“ bezeichnet)
- Elektronische Signaturen stehen nicht im Mittelpunkt, was zu weniger Produktupdates und Innovationen führt
- Unnötiges Durcheinander, das Unterzeichner verwirren kann
- Wie bei den meisten alten Technologieunternehmen ist die Benutzeroberfläche sperrig und wenig intuitiv

Führender Anbieter

Millionen Benutzer auf der ganzen Welt vertrauen auf HelloSign, das führende Unternehmen im Bereich der elektronischen Signaturen.

- Anerkannter führender Anbieter: HelloSign als „führend“ anerkannt in [The Aragon Research Globe™](#) for Digital Transaction Management 2020
- HelloSign wurde von G2 Crowd* sowohl hinsichtlich „Unternehmensskalierbarkeit“ als auch „API-Benutzerfreundlichkeit“ am besten bewertet
- Als Teil der Dropbox-Familie ist HelloSign konform und sicher in den Bereichen, die am wichtigsten sind: ISO 27001, SOC 2 Typ II, HIPAA, DSGVO, eIDAS und mehr

● Anbieter älterer Lösungen für elektronische Signaturen

Unabhängige Nutzer von G2 Crowd*, der weltweit führenden Plattform zur Bewertung von Unternehmenssoftware, haben HelloSign im Vergleich zu DocuSign und Adobe Sign bewertet. HelloSign liegt in den folgenden Kategorien vor den beiden anderen Lösungen:

1. Wahrscheinlichkeit einer Empfehlung = **HelloSign gewinnt**
2. Auf dem richtigen Weg = **HelloSign gewinnt**
3. Einfache Verwaltung = **HelloSign gewinnt**
4. Leichte Geschäftsabwicklung = **HelloSign gewinnt**
5. Qualität des Supports = **HelloSign gewinnt**
6. Einfache Einrichtung = **HelloSign gewinnt**
7. Nutzerfreundlichkeit = **HelloSign gewinnt**
8. Entspricht den Anforderungen = **HelloSign gewinnt**

„Uns gefällt die Nutzerfreundlichkeit für Mitarbeiter und Kunden. Der Dienst ist sehr unkompliziert und leicht verständlich. Das Business-Konto gibt uns die Möglichkeit, unsere Dokumente als Vorlagen einzurichten, was den Mitarbeitern, die mit den Kunden interagieren, das Rätselraten wirklich abnimmt.“

Jenna Metheny
Customer Service Area Manager,
Kamps Propane

„Wir haben uns für HelloSign entschieden, weil sich unsere Kunden auf eine vertrauenswürdige Autorität verlassen, die Informationssicherheit und Transparenz im Prozess der elektronischen Signatur auf höchstem Niveau bietet.“

Rebecca Kacaba
CEO und Mitbegründerin,
Dealmaker

Support

Alle HelloSign-Kunden erhalten Support von echten Menschen – nicht von Bots – ohne zusätzliche Kosten.

Wir nehmen den Support ernst, denn wir wissen, dass elektronische Signaturen einen entscheidenden Teil Ihres Geschäfts ausmachen. HelloSign hat ein internes Support-Team, das schnell und präzise auf alle Fragen, die Sie haben, antwortet.

- Inklusive kostenlosem preisgekröntem technischen und Kunden-Support
- Regelmäßige Updates zu bewährten Verfahren, Leistungsabstimmung und Artikeln über Produktveröffentlichungen
- Erstklassiger und engagierter Support durch Menschen, nicht durch Bots

● Anbieter älterer Lösungen für elektronische Signaturen

- Bieten nur kostenlosen Chat-Support
- Support durch Menschen gegen Aufpreis
- Premium-Support kostet zusätzliche 10–20 % pro Jahr

Mehrwert

Unsere Preisgestaltung ist transparent, ehrlich und im Vergleich zu Anbietern von älteren Lösungen für elektronische Signaturen günstig.

- Wir sind transparent gegenüber unseren Kunden
 - Wir haben wettbewerbsfähige Preise ohne Preiserhöhungen bei Verlängerungen, keine versteckten Mehrkosten und keine zusätzlichen Gebühren
- Web App-Kunden erhalten UNBEGRENZTE Signaturanfragen!
- Schnelle Amortisierung: ROI wird doppelt so schnell erreicht wie bei den meisten Wettbewerbern mit älteren Lösungen – G2 Crowd*

● Anbieter älterer Lösungen für elektronische Signaturen

- Drängen Kunden zur Unterzeichnung von Mehrjahresverträgen
- Kosten pro Umschlag (also Signaturanfragen) können bis zu 7,80 US-Dollar pro Sendung betragen
- Kunden werden im zweiten und dritten Jahr von beträchtlichen Preiserhöhungen überrascht – wird von Wettbewerbern als „richtige Größenanpassung“ bezeichnet
- Hält an Ihren signierten Dokumenten fest, was es schwer macht, auf eine bessere Lösung für elektronische Signaturen umzusteigen

Integrationen

Elektronische Signaturen sollten sich nahtlos in die bestehende Technologie integrieren lassen. Die Integrationen von HelloSign sind vollständig in die von Ihnen verwendeten Tools eingebettet, sodass Sie diese nie verlassen müssen.

HelloSign verbindet sich mit den Diensten, die Sie bereits für Ihr Unternehmen nutzen. Tiefe Integrationen in Dropbox, Salesforce, Google und mehr machen die Verwendung von HelloSign einfacher als je zuvor.

- Rufen Sie ganz einfach Dateien aus Ihrem Cloud-Speicher-Konto in HelloSign ab oder senden Sie eine Signaturanfrage direkt über Dropbox, OneDrive, Google oder Salesforce.
- Signieren Sie ein Dokument direkt über Gmail mit nur einem Klick. HelloSign funktioniert auch nahtlos mit Google Apps.
- Bleiben Sie auf dem Laufenden mit umsetzbaren Updates für elektronische Signaturen in Slack, HubSpot und mehr.

● Anbieter älterer Lösungen für elektronische Signaturen

- Kunden müssen die Anwendung verlassen, um Dokumente zur Unterschrift vorzubereiten, und werden dann zurückgeleitet, was zusätzliche Zeit und Komplexität bedeutet
- Kunden müssen zwischen mehreren Apps hin- und herwechseln
- Keine vollständig eingebetteten Lösungen in Dropbox oder Salesforce

„Bei HelloSign hatte ich sofort das Gefühl, dass es ein Verständnis dafür gibt, was unsere Ziele sind. Als wir Fragen an den HelloSign-Support hatten, erhielten wir innerhalb einer Stunde Feedback, und es war immer auf das abgestimmt, was wir versuchten zu tun.“

Joe Timmer
Lead Developer, AdvicePay

„Als unser Anbieter für elektronische Signaturen seine Preise um mehr als 400 % anhub, wechselte die Apothekenplattform Trxade innerhalb weniger Tage zu HelloSign. An HelloSign gefiel mir vor allem die Einfachheit. Wir haben einige der erweiterten Funktionen auf Anhieb genutzt. Die Implementierung ging sehr schnell, was wirklich toll war.“

Jeff Davis
CTO, Trxade

„Wir haben DocuSign manuell für elektronische Signaturen verwendet, aber bei der Vorlagen-erstellung muss man von Salesforce zu docuSign.com wechseln. HelloSign lässt sich leichter in unseren Technologiestack integrieren. Es ist für Mobilgeräte optimiert und ermöglicht es unseren Hausverwaltungen und Dienstleistern, Verträge und Nachträge rund um die Uhr auf ihrem Smartphone zu unterzeichnen. Wir finden, dass HelloSign besser zu uns passt.“

Everett Lynn
CEO, Amenify